

Leader dans son domaine, PX Group est spécialisé dans la fourniture d'outillages et de semi-produits à fonction haut de gamme, aussi bien pour le domaine de l'horlogerie et du luxe que pour les secteurs médicaux et industriels. Nous nous appuyons sur un savoir-faire et des compétences uniques réunies au sein de PX Services, PX Précinox, PX Précimet, PX Tools, PX Dental, PX Immo-Tech, SwissProfile, PX Perumet et PX Swissmet.

Pour la société PX Précimet, nous recherchons actuellement un-e :

## **Ingénieur de Ventes (H/F)**

### **Vos principales missions ...**

- Développer nos relations d'affaires auprès de notre clientèle existante en Suisse, en France et en Espagne
- Identifier les besoins de futurs clients et leur proposer des « offres sur-mesure » en phase avec nos capacités industrielles actuelles et futures en identifiant les potentiels de croissance dans des domaines connexes
- Proposer et assurer une gestion de projets adaptée à nos clients (analyse de faisabilité avec le service MI, établissement d'offres avec les services MI & ADV, propositions de contrats, revues de cahiers des charges, suivi des développements produits, etc.)
- Etablir et suivre les budgets pour la région et les clients assignés
- Organiser et participer aux expositions et séminaires de la branche
- Maintenir une veille technologique et concurrentielle

### **Votre profil ...**

- Titulaire d'un diplôme universitaire d'ingénieur en mécanique ou en matériaux, vous bénéficiez de plusieurs années d'expérience dans le développement d'affaires dans l'industrie de la transformation pour des secteurs aussi variés que l'aéronautique ou le médical
- Personne avenante, à l'aise dans les contacts avec les clients et capable de développer une relation commerciale sur le long terme
- Dynamique et à l'écoute, vous possédez une forte capacité à analyser et comprendre les besoins des clients
- Vous parlez couramment le français et l'anglais et communiquez aisément en allemand

### **Notre offre ...**

- Des activités exigeantes au sein d'une équipe motivée
- Un environnement favorisant l'autonomie, la créativité et la liberté d'entreprendre
- Des conditions en rapport avec vos compétences et des formations adaptées aux exigences des postes de travail

**Vous vous reconnaissez ? Nous nous réjouissons de prendre connaissance de votre dossier complet (Lettre de motivation, CV, copies des diplômes et certificats de travail)**

**PX Services SA**

Email : [ressources.humaines@pxgroup.com](mailto:ressources.humaines@pxgroup.com)