

Le groupe est composé d'une dizaine de sociétés complémentaires dans la fabrication de semi-produits individualisés de haute qualité destinés entre autre à l'horlogerie, à l'industrie et au médical ainsi que dans la fabrication d'outils de coupe. Nous proposons une expertise unique dans nos domaines.

Empreint d'une identité familiale qui laisse une large place à l'entrepreneuriat, nous évoluons dans un environnement de travail dynamique favorisant l'autonomie et l'innovation.

[www.pxgroup.com](http://www.pxgroup.com)

Notre mission : Être le créateur et partenaire de solutions privilégié de nos clients. Vivre et transmettre les valeurs du groupe.

Nos valeurs : PX GROUP s'engage pour un environnement de travail éthique et sain en appliquant les valeurs suivantes :

Créativité ; Innovation ; Engagement ; Esprit d'équipe ; Satisfaction client

Afin de compléter notre équipe « Ventes » de la société PX Précimet SA, nous recherchons la personne de référence pour le poste de :

## Head of Sales (H/F)

### NOTRE OFFRE:

- Développer nos relations d'affaires auprès de notre clientèle existante en Suisse ou à l'international
- Identifier les besoins de futurs clients et leur proposer des offres « sur-mesure » en phase avec nos capacités industrielles actuelles et futures, en identifiant les potentiels de croissance dans des domaines connexes
- Proposer et assurer une gestion de projets adaptée à nos clients (analyse de faisabilité avec le service Méthodes & Industrialisation, établissement d'offres avec les services supports, propositions de contrats, revues de cahiers des charges, suivi des développements produits...)
- Participer à l'élaboration des budgets
- Effectuer le suivi des débiteurs
- Organiser et participer aux expositions et séminaires de la branche
- Maintenir une veille technologique et concurrentielle

### VOTRE OFFRE :

- Vous êtes professionnel de la vente depuis au moins 15 ans dans la commercialisation de produits industriels
- Vous disposez d'une solide formation de base technique
- Vous avez une bonne expérience dans le développement d'affaires dans l'industrie de la transformation
- Vous avez travaillé dans des secteurs aussi variés que l'horlogerie, l'aéronautique ou le médical
- Autonome, sérieux et doté d'un fort esprit d'équipe, vous êtes également avenant, à l'aise dans les relations client et capable de développer des relations commerciales durables
- Dynamique et à l'écoute, vous possédez une grande capacité à analyser et comprendre les besoins des clients
- Vous êtes trilingue, maîtrisant couramment le français, l'allemand et l'anglais

### LA RENCONTRE DES DEUX :

- Une fonction intéressante au sein d'une organisation dynamique
- Un environnement favorisant l'autonomie, la créativité et la liberté d'entreprendre
- Des conditions en rapport avec vos compétences

ALORS ON Y VA ?

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier complet sur [www.jobup.ch](http://www.jobup.ch)  
(CV, lettre de motivation, diplômes, certificats, etc.)