

Le groupe est composé d'une dizaine de sociétés complémentaires dans la fabrication de semi-produits individualisés de haute qualité destinés entre autre à l'horlogerie, à la joaillerie, à l'industrie, au médical et au domaine aéronautique ainsi que dans la fabrication d'outils de coupe. Nous proposons une expertise unique dans nos domaines.

Empreint d'une identité familiale qui laisse une large place à l'entrepreneuriat, nous évoluons dans un environnement de travail dynamique favorisant l'autonomie et l'innovation.

[www.pxgroup.com](http://www.pxgroup.com)

Notre mission : Être le créateur et partenaire de solutions privilégié de nos clients. Vivre et transmettre les valeurs du groupe.

Nos valeurs : PX GROUP s'engage pour un environnement de travail éthique et sain en appliquant les valeurs suivantes :

Communication, Engagement, Compétences, Epanouissement

Afin de compléter notre équipe « Business Development » de la société PX Précinox SA, nous recherchons la personne de référence pour le poste de :

## Sales Manager Recycling & Refining Precious Metals (H/F)

### NOTRE OFFRE :

- Consolider et développer nos relations d'affaires auprès de notre clientèle en Suisse et à l'international, acquérir/prospecter de nouveaux clients
- Identifier les besoins de futurs clients et leur proposer des offres « sur-mesure » en phase avec nos capacités industrielles actuelles et futures, en identifiant les potentiels de croissance dans les domaines du recyclage et de l'affinage des métaux précieux (recyclage et affinage)
- Proposer et assurer une gestion de projets adaptée à nos clients (analyse de faisabilité avec la Direction du département R&A, établissement d'offres avec les services supports, propositions de contrats, revues de cahiers des charges, suivi des développements produits, etc.)
- Renforcer et développer la culture du département recyclage et affinage en interne auprès de tous les services concernés
- Participer à l'élaboration des budgets du département recyclage et affinage, effectuer le suivi des débiteurs
- Participer aux expositions et séminaires de la branche
- Maintenir une veille technologique et concurrentielle

### VOTRE OFFRE :

- Vous avez une expérience confirmée de la vente depuis au moins 10 ans
- Vous êtes idéalement diplômé(e) en chimie ou en physique ou en métallurgie
- Vous disposez idéalement d'une bonne expérience dans le développement d'affaires dans le domaine du recyclage et l'affinage de métaux précieux
- Vous êtes une personne autonome, dynamique, sérieuse et dotée d'un fort esprit d'équipe
- Vous êtes une personne avenante, à l'aise dans les contacts avec les clients et capable de développer une relation commerciale sur le long terme
- Vous parlez couramment le français et l'anglais. Des bonnes connaissances en allemand et/ou en italien seraient un plus

### LA RENCONTRE DES DEUX :

- Une fonction intéressante au sein d'une organisation dynamique et conviviale plaçant l'innovation et la culture clients au centre de ses préoccupations
- Un environnement favorisant l'autonomie, la créativité et la liberté d'entreprendre
- Des conditions en rapport avec vos compétences

ALORS ON Y VA ?

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier complet sur [www.jobup.ch](http://www.jobup.ch)  
(CV, lettre de motivation, diplômes, certificats, etc.)