

Le groupe est composé d'une dizaine de sociétés complémentaires dans la fabrication de semi-produits individualisés de haute qualité destinés entre autre à l'horlogerie, à la joaillerie, à l'industrie, au médical et au domaine aéronautique ainsi que dans la fabrication d'outils de coupe. Nous proposons une expertise unique dans nos domaines.

Empreint d'une identité familiale qui laisse une large place à l'entrepreneuriat, nous évoluons dans un environnement de travail dynamique favorisant l'autonomie et l'innovation.

www.pxgroup.com

Notre mission : Être le créateur et partenaire de solutions privilégié de nos clients. Vivre et transmettre les valeurs du groupe.

Nos valeurs : PX GROUP s'engage pour un environnement de travail éthique et sain en appliquant les valeurs suivantes :

Communication, Engagement, Compétences, Epanouissement

Afin de compléter notre équipe « Ventes » de la société PX Précinox SA, nous recherchons la personne de référence pour le poste de :

Sales Manager (H/F)

NOTRE OFFRE :

- Consolider et développer nos relations d'affaires auprès de notre clientèle en Suisse et à l'international, acquisition/prospection de nouveaux clients
- Identifier les besoins de futurs clients et leur proposer des offres « sur-mesure » en phase avec nos capacités industrielles actuelles et futures en identifiant les potentiels de croissance dans des domaines connexes
- Proposer et assurer une gestion de projets adaptée à nos clients (analyse de faisabilité avec le service Méthodes & Industrialisation, établissement d'offres avec les services supports, propositions de contrats, revues de cahiers des charges, suivi des développements produits, etc.)
- Participer à l'élaboration des budgets, effectuer le suivi des débiteurs
- Organiser et participer aux expositions et séminaires de la branche
- Maintenir une veille technologique et concurrentielle

VOTRE OFFRE :

- Vous êtes professionnel de la vente depuis au moins 10 ans
- Vous disposez également d'une solide formation de base technique et d'une bonne expérience dans le développement d'affaires dans la sous-traitance industrielle, si possible dans le secteur de la joaillerie
- Vous êtes une personne autonome, sérieuse et dotée d'un fort esprit d'équipe
- Vous êtes une personne avenante, à l'aise dans les contacts avec les clients et capable de développer une relation commerciale sur le long terme
- Vous êtes dynamique et à l'écoute
- Vous possédez une forte capacité à analyser et comprendre les besoins des clients et avez une bonne résistance au stress
- Vous parlez couramment le français et l'anglais. Des bonnes connaissances en allemand et/ou en italien seraient un plus

LA RENCONTRE DES DEUX :

- Une fonction intéressante au sein d'une organisation dynamique et conviviale
- Un environnement favorisant l'autonomie, la créativité et la liberté d'entreprendre
- Des conditions en rapport avec vos compétences

ALORS ON Y VA ?

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier complet sur www.jobup.ch
(CV, lettre de motivation, diplômes, certificats, etc.)